

REFLEXIONES SOBRE EL CONTEXTO ACTUAL ¿CÓMO SEGUIR?

Graciela Fernández: Es presidenta de la Cooperativa de trabajo Cartoneros Platenses, presidenta de la ONG Unión de Cartoneros Platenses, presidenta del Movimiento Nacional de Trabajadores Cartoneros y Recicladores (MOCAR) entidad que incluye a más de una cooperativa de trabajo de diferentes rubros de Gran Buenos Aires, participa con diferentes cooperativas de recuperadores urbanos.



Contacto: uniondecartoneros@hotmail.com.ar

Facebook: [Graciela Fernández \(Unión de Cartoneros\)](#)

Twitter: [@graciela unión](#)

ahora somos recuperadores porque recuperamos el material que no se entierra

Buenos días a todos y todas. Están beneficiadas también Lo único que quiero decir es las empresas pero, a veces, las que con estas Resoluciones empresas se ponen bastantes algunos llegamos a algo y otros duras con nosotros cuando están en la mitad de camino. Lo decimos que somos cooperativa. que pido es que este gobierno Empecemos a trabajar distinto, se comprometa con nosotros de otra manera, que nos inserten como dice el compañero; que en este mundo, porque somos no somos cartoneros, ahora personas y podemos trabajar somos recuperadores porque y demostrar lo que estamos recuperamos el material que no haciendo con este trabajo, y lo se entierra más. logramos; como cuentan los compañeros, nos costó tener En segundo lugar, somos todos los papeles en condiciones. recuperadores de personas que están en situaciones muy Primero éramos muy pocas las vulnerables y las podemos cooperativas que teníamos los recuperar para poder trabajar. certificados pero se puede, con Eso es lo principal para cada paciencia, amor y como decimos compañero. Me parece que siempre con Cristina Lescano de en estas Resoluciones lo único El Ceibo cuando nos reunimos, bueno que sacamos es que no se ya no somos cooperativas, entierre tanto en el CEAMSE. somos empresas sociales. Eso es fundamental porque cuando

Jornada de debate con cooperativas de cartoneros y recuperadores

decimos que somos cartoneros siempre nos critican, nos tratan de “negros”. Tenemos que decir que somos trabajadores sociales, que en muy pocos lados se hace, porque incorporar compañeros presos o con problemas de droga cuesta un montón y los únicos que los incorporamos somos nosotros, por eso decimos que somos recuperadores. Gracias.

somos recuperadores de personas que están en situaciones muy vulnerables y las podemos recuperar para poder trabajar

Eso es fundamental porque cuando decimos que somos cartoneros siempre nos critican, nos tratan de “negros”. Tenemos que decir que somos trabajadores sociales, que en muy pocos lados se hace, porque incorporar compañeros presos o con problemas de droga cuesta un montón y los únicos que los incorporamos somos nosotros, por eso decimos que somos recuperadores.

PREGUNTAS DEL AUDITORIO



Asistente: ¿Qué trabas o inconvenientes identifican para que la experiencia que están llevando a cabo sea común a sus colegas de otras empresas?

Pablo Barone (Clorox): Respecto a las trabas que tenemos las empresas podría mencionar tres cuestiones: demoramos en el primer envío, es decir, RECISU es prestadora de dos tipos de servicios a Clorox Argentina; uno es conocimiento y eso no requirió habilitación, lo validamos nosotros como compañía entrenando a las personas, enseñándonos cómo separar en función de lo que ellos pueden procesar.

El otro servicio es el tratamiento y para enviarles material a tratamiento o agregarle valor a

materiales reciclables tuvimos que esperar a que estuvieran incluidos en la lista de OPDS y ese fue un límite largo (aunque en términos generales fue corto porque solía tardar mucho más, para el proyecto demoró y nos preocupó).

Y un desafío también, que estamos trabajando con RECISU, es que sean transportistas.

Este circuito tiene esas tres claves: conocimiento y separación; transporte, que es uno de los más costosos servicios que tiene y donde más competencia hay en el mercado, y por último, el procesamiento, que ya requiere de condiciones del tratador. Cuando consigamos esas tres, nosotros vamos a estar satisfechos en nuestra

Jornada de debate con cooperativas de cartoneros y recuperadores

relación con RECISU y ahí incrementaremos volumen y diversidad de materiales.

Asistente: Soy Lucho y quería hacer una pregunta de reflexión que está enfocada hacia la compañera Laura Fernández, porque vos habías dicho que en Nordelta viven 30 mil personas, de clase media/alta con lo cual la generación por día de residuos es de 1 kilo y medio, evidentemente. Y hay un número, para el cual pido reflexión, yo hice una cuenta que dice que Nordelta genera 15 mil toneladas al año y los compañeros de Creando Conciencia en el 2015 recibieron, sin tener en cuenta los rechazos, 300 toneladas.

Entonces, en realidad ellos recibieron el 2% de lo que

Nordelta generó con lo cual creo que si estamos hablando que separación en origen es también inclusión social y defensa del ambiente, hay un tema que está fallando en la sociedad. Un 2% con todas las campañas que ustedes hicieron me parece que dice mucho de nuestra sociedad metropolitana.

Edgardo Jalil (Cooperativa Creando Conciencia): Te respondo sobre las 300 toneladas, el valor era sobre algo que era por fuera de Nordelta lo que entró por las Resoluciones. Lo de Nordelta fueron 750 toneladas en 2015, se incrementó de años anteriores aproximadamente un 25% sobre el total de la masa.

Allá por 2009 era muy poco lo que se generaba, pero con

la interacción entre Nordelta y nosotros, con todas estas campañas a partir del 2014, lo que se logró fue que eso se incrementara en 3 puntos; en poco tiempo, es bastante lo que se logró teniendo en cuenta las dificultades que tuvimos, porque no todo fue fácil.

En las primeras reuniones íbamos nosotros solos y no éramos acompañados por los vecinos; después fuimos intentando acercarnos más a ver cuál era la necesidad que tenía el vecino para concurrir a las reuniones y qué se podía implementar para dar ese salto de calidad, no solo en porcentaje sino en la calidad del reciclado. Porque no era lo mismo que la gente fuera y se volcara a meter cualquier cosa en las bolsas o que entendiera

qué era necesario que fuera en las bolsas.

Laura Fernández (Asociación Vecinal Nordelta S.A.): Solo una aclaración respecto a los residuos que mencionás: el 30% de toda la basura que se genera entre húmedo y seco es lo que va a Creando y va a destino sustentable. Y la realidad es que no todos los vecinos reciclan, el desafío que tenemos es que se incorporen cada vez más.

Asistente: Mi nombre es Ricardo, quería preguntar sobre los convenios de las empresas y las cooperativas. ¿Qué influencia tuvieron los estados municipales en cuanto a ayudar o no a que se puedan realizar este tipo de convenios? Lo digo con conocimiento de causa

respecto al medioambiente y las industrias.

Luis Coria (CIRUJA): En cuanto a la relación con los municipios, hoy estamos en el municipio de Quilmes donde la primera ordenanza que sale en el marco de las Resoluciones 137, 138 y 139 salió dejando a las cooperativas afuera. Nuestros compañeros de Recuperadores del Sur y Recipol tuvieron que ir a hablar con los concejales para que revieran esa situación y la semana pasada en la sesión que se hizo se incluyó a las cooperativas, es decir, que ni siquiera nos tienen en cuenta. Eso es así en muchos lugares.

Nosotros, en Florencio Varela, tenemos una relación muy buena con el secretario de

Ambiente pero fuimos con él a hablar con la Unión Industrial de Varela, supuestamente en marzo del año pasado íbamos a empezar a laburar con ellos y todavía estamos esperando. A los municipios no les interesa mucho.

Graciela Fernández (Unión de Cartoneros Platenses): Sobre los municipios quería comentar que nosotros, desde la ciudad de La Plata, estamos con las bolsas verdes, tenemos buen contacto con el municipio, nos aporta las bolsas pero no nos reconocen como servicio público y estamos peleando por eso para que nos paguen porque nos dan un subsidio nada más y con eso no nos alcanza.

Y con las fábricas también

peleamos porque cuando ven que somos cooperativas cuesta un montón incorporarnos en el tema del separado porque no quieren pagar el servicio.

Tenemos que cobrarlo porque nosotros hacemos de la separación un servicio. Y el municipio, cuando le decimos que tenemos que recibir de grandes generadores, hace oídos sordos. Deben tener algo con las grandes fábricas porque las fábricas producen mucho y les conviene dárselo al CEAMSE antes que a nosotros.

Asistente: Mi pregunta va sobre todo para las organizaciones de recuperadores ¿cuáles fueron las dificultades de ustedes? ¿Cómo llegaron a tener la relación con Clorox, Nordelta?

Marcelo Loto (Cooperativa Reciclando Sueños): Primero quiero poner en valor de dónde venimos. Los cartoneros primero tuvimos que organizarnos para no morirnos de hambre. Hacer nuestra empresa –nosotros elegimos la cooperativa– nos costó muchísimo, tuvimos que crear nuestro propio empleo y pelear para ser incluidos en las leyes. En los primeros proyectos de ley de la provincia de Buenos Aires ni siquiera pensaban en nosotros, hoy por lo menos figuramos en la ley.

En el caso de las Resoluciones es lo mismo, se tuvo que trabajar mucho, las cooperativas agradecemos mucho la gestión de OPDS, de bajar los requerimientos para los cooperativistas. Acá se habló

de si la basura tiene valor económico o no, y las empresas más grandes, las que hacen obras públicas, la mayoría gestionan la basura, entonces debe haber un valor importante en ello.

Y cuando se habla de los municipios, todavía hay un gris entre lo que exige la OPDS y lo que pueden pedir los municipios, sobre esto hay que trabajar mucho. Después, se habla de envases y para mí los envases fueron parte de mi vida, mi hija tiene 16 años y se acordaba de cuando en el patio de casa limpiábamos los envases sacándole la etiqueta para venderlos. En OPDS se nos caían las lágrimas con mi señora cuando nos acordábamos de esto.

Venimos desde ahí, de aprender a hacer las cosas bien porque para nosotros la basura era la vida.

Nos hemos peleado por una caja de cartón, lo digo con tristeza. Por eso para mí es tan importante decir “cartonero”, nosotros fuimos a una universidad que es la calle, ahí aprendimos a encontrarle valor a las cosas que otros tiraban. En ese momento había mucha gente que nos ayudaba por “buena voluntad” y no se daba cuenta de que nosotros los ayudábamos tanto a hacer las cosas bien.

Recién alguien hablaba de la composición de la basura, hay muchos materiales que no tienen mercado, que no se reciclan, y los cartoneros permanentemente

fuimos encontrándole forma para ir metiéndolo porque ahí está nuestra vida.

Y cuando peleamos en OPDS y trabajamos mucho para poder cobrar por el servicio es porque siempre fuimos los que empezamos a plantear que brindamos un servicio público, por ende somos servidores públicos y por ende teníamos que cobrar.

Recién lo escuchaba al compañero de Ando Reciclaje, hablar de las competencias; no hay nadie que hoy pueda validar competencias en esto, no hay un organismo oficial, los únicos que puede validar las competencias en este caso son las empresas. A nosotros con Clorox nos pasó que cuando fuimos a hablar con

ellos, empezamos a hablar por las botellas que ellos generaban en el comedor y hoy estamos gestionando todos los residuos de la planta. Y tuvimos que ayudarlos y enseñarles sobre la separación y para eso les cobramos.

Todo esto para nosotros es importante y esto queremos transmitírselo a los compañeros, las Universidades son fundamentales para ayudarnos a transmitir todos estos conocimientos y ponerle valor a nuestro trabajo. Venimos del aprendizaje de la universidad de la calle y nos juntamos con la universidad pública que nos está ayudando y por suerte hoy las empresas entendieron que tienen que hacer las cosas bien y de la única forma que se pueden

hacer las cosas bien es empezar a pensar en que a los residuos hay que gestionarlos de una manera integral y responsable.

Asistente: En el caso de Nordelta fue especificado, pero quería saber si las cooperativas recibían dinero por el trabajo que hacen con las empresas

Luis Coria (CIRUJA): Le pueden preguntar a Hugo, nosotros le cobramos los \$1.300 que vale la tonelada, hay una relación no solo con él sino con los otros transportistas que tenemos. Les cobramos todas las cooperativas en el OPDS; acá están las autoridades y gente de las Universidades que nos ayudaron a poner un canon a nuestro trabajo; fue un laburo de más de 6 meses para ver qué se

tenía que cobrar y quedó en que damos certificado de deposición final como lo da el CEAMSE, no nos podemos bajar de ahí.

Eso fue lo que resolvimos y lo que estamos cobrando. Algunos por ahí no, pero hay que acomodarnos, porque no somos muchas las cooperativas habilitadas –aproximadamente cuarenta y dos– y no podemos regalar nuestro trabajo porque si no somos una empresa que explota a los propios compañeros cooperativistas.

Estamos cobrando, lo estamos haciendo y gracias a eso y a la relación que tuvimos con la provincia de Buenos Aires es que tenemos una ley que tiene media sanción votada por unanimidad por el Congreso de

la provincia de Buenos Aires que nos reconoce como trabajadores a los compañeros cartoneros.

Pero aparte hay un ítem, que es el más resistido, que dice que los municipios que vayan a hacer alguna actividad en el marco del reciclado tienen que hablar con las cooperativas preexistentes. Si este año Senadores no saca la ley, se nos cae otra vez, esa es la única relación con el gobierno provincial. Y en los municipios hay una ordenanza que sacó Quilmes, no tengo registro de otro municipio que haya sacado la ordenanza en el marco de estas Resoluciones.

Hugo Raulet (Ando Reciclaje): Es reciclable todo lo seco y eso no tiene valor económico de mercado, entonces, si no

le pagamos a la cooperativa la recepción, no puede vivir de la comercialización de los materiales. Lo intenté cuando estaba con la traffic y no me alcanzó la venta de los materiales para cubrir el costo del seguro.

Ese es el problema de la CIRUJA: el cartón tiene valor económico, aproximadamente \$2, el vidrio a 40 o 50 centavos, pero el resto mucho más que esto no vale. Y el plástico, para que sea redituable, hay que juntar una cantidad impresionante. Por lo cual hay que valorizar el trabajo que hacen, podemos pelear el precio pero les tenemos que pagar. De hecho, nosotros cobramos la logística a las empresas, y ahí está incluido el costo de descarga.

Asistente: El tema de la com-

petencia es clave acá: ¿cómo se ven en términos de esa cuestión? Porque me parece que visualizando el escenario que se viene no es un tema menor y entonces me parece que es importante generar estrategias así como las empresas lo hacen en términos de cómo enfrentar la competencia, me parece que desde el sector es importante tener en cuenta ese punto.

Pablo Barone (Clorox): Tengo varias respuestas, sobre relación de contrato, convenio y generador, contratador y municipalidad. El caso de Clorox y RECISU es independiente, es directo: generador-prestador de servicio. RECISU es un prestador de servicios más en la lista de Clorox; y Clorox tiene una política de evaluación de proveedores y

auditoría en función del riesgo que el proveedor tiene para el criterio de Clorox.

A RECISU lo auditamos mensualmente con dos cuestiones importantes para nosotros: plan de mejoras, para seguir elevando el nivel de prestador de servicios, y trazabilidad de qué es lo que pasa con los materiales que están circulando. Conceptualmente los residuos para nosotros y para la mayor cantidad de las empresas, no son un negocio. Si nos concentramos en dedicarnos a otra cosa nos va mejor en esa otra cosa y eso es lo que nos interesa. Lo que tenemos que encontrar con los residuos es vencer estos prejuicios a los que se enfrentan los recicladores, si el material tiene valor o no.

El gran generador tiene un problema en el patio de atrás y eso tiene un costo y tiene lógica que tenga un costo, las condiciones de ese servicio es lo que tiene que custodiar y eso hacemos con RECISU.

Yo los invito a que busquen cómo entender que tienen que agregar valor fuera de los prejuicios. Veníamos de situaciones extremas pero apuntemos más alto con razonabilidad y plan estratégico, no pensemos que mañana OPDS u otro organismo o municipio pueda salir a darles las soluciones; se van creando, es todo nuevo, es una arena movediza, pero sean consistentes, ese es el mensaje.

Con RECISU lo fueron y hoy el premio es que siguen prestando

servicio con un contrato de largo plazo.

Asistente: Hola, soy Silvina y quería traer a discusión el concepto de reciclabilidad, me parece que hay que ponerlo en crisis porque casi todo es reciclable solo que no se invierte ni en creatividad ni en investigación en ello. Yo represento a una empresa social que se dedica a investigar sobre todos esos materiales y descartes industriales que hoy no se consideran reciclables porque no hay tecnología disponible o investigación sobre esos materiales.

Hugo Raulet (Ando Reciclaje): Nosotros tenemos una problemática en los barrios cerrados o empresas: no

podemos dejar las pilas en el OPDS porque me hacen habilitar los camiones como transporte de residuos especiales, son pocas pilas y son muy dañinas para el ambiente y no tienen un valor económico, de hecho tienen un valor económico negativo, es decir, tenés que pagar para mandarlas a termo destrucción y después las cenizas se mandan a un relleno de seguridad.

No importa, porque los clientes que tenemos están dispuestos a hacerlo pero (y eso también para contestar a la primera pregunta sobre las trabas que tenemos) los trámites y procedimientos que tenemos que hacer para hacer cosas que según mi criterio no son tan peligrosas porque no estamos manejando cantidad industrial... En cuanto al tema

de la tecnología, nosotros como empresa intentamos brindar soluciones, nos interesa mucho el tema de la fracción orgánica, la cual corresponde al 40% de los residuos. Hoy se está haciendo muy poco al respecto, el campo está abierto a más cooperación.

Asistente: Yo quería hacer una pregunta relacionada con la comercialización de los materiales reciclables.

En general las cooperativas retienen estos materiales ¿cuál es el destino de esos materiales reciclables? ¿Vuelven a la industria o ustedes los venden a otros intermediarios? En caso de que los vendan a otros intermediarios, ¿cuál es el vínculo que tienen las cooperativas con los intermediarios?

Graciela Fernández (Unión de Cartoneros Platenses): Con el tema de venta, nosotros siempre vendemos a los mayoristas, no hay ningún intermediario, porque se vuelve a reutilizar de nuevo el material, eso es lo que procuramos nosotros: que se vuelva a utilizar.

Hugo Raulet (Ando Reciclaje): Con respecto a la figura de los intermediarios hay dos cosas que me gustaría mencionar: en general quienes compran el material lo van a usar para algo, sin embargo hay una excepción a la regla y la vemos con las baterías de auto. Nosotros actualmente no las vendemos; para que estén bien recicladas hay que pagar, nos dimos cuenta de que, cuando la vendíamos, tiraban el residuo de la batería

en la cloaca y recuperaban el plomo.

Entonces hoy no vendemos la batería sino que pagamos a la empresa para que procese la batería; en este caso, entonces, el tema del intermediario tiene sus ventajas porque nosotros no tenemos los recursos y entonces tenemos que pasar por alguien especializado que pueda llevar ese material a buen destino. Lo mismo para las cooperativas con el caso del vidrio: no lo pueden llevar, pasa un recolector por dos o tres cooperativas antes de llevarlas a Cattorini.

Luis Coria (CIRUJA): Con respecto a la venta, nosotros a la papelería le vendemos directo. Otra situación es respecto al *nylon*: se lo damos a los compañeros

de la cooperativa Recipol y ellos lo convierten en bolsas, es decir, recuperamos y reciclamos, si lo hace mi compañero, yo me siento reciclador también.

Además, hoy no tenemos una papelera que abarque todo y procese el plástico hasta su punto final, ojalá que lleguemos entre todos a poder hacerlo. Y en el marco de la ley de envase, nuestro punto fue bastante claro cuando dijimos que había entre 5.000 y 7.000 millones de envases que se usaban y que solamente con 3 centavos teníamos casi \$2.100 millones por mes para un ente tripartito entre el Gobierno nacional, el Ministerio de Ambiente y nosotros, para ver cómo se distribuía esa masa de dinero.

Pero cuando se vio que era tanta cantidad cayeron un montón de buitres a querer morder por ahí, entonces tampoco es tan fácil producir esa ley porque cuando las montañas de dinero se ven así, no tienen en cuenta que hay 150 mil compañeros cartoneros en todo el país y que ese dinero recolectado podría ser para ellos por mes y para armar plantas de reciclado según quiera cada municipio.

Es un tema más fino y coincido en que no hay que copiarla de otro país, porque si la economía circular dice que hay que quemar los residuos reciclables para generar energía ¿a dónde quedamos nosotros? Abono la idea de que es una economía en espiral y no circular, para que sea ascendente. Al principio nos

juntamos en cooperativa para vender nuestros materiales, no era para favorecer al galponero que vivía del sudor de nuestra espalda. Vamos de a poquito llegando a eso.

Edgardo Jalil (Cooperativa “Creando Conciencia): La idea de estar hoy acá, es que se conozcan varias experiencias: está la empresa, la empresa de logística, el barrio privado y diferentes cooperativas con diferentes realidades. La nuestra es bastante particular, por eso cuando hablo sobre Creando Conciencia digo que tiene ciertas peculiaridades. Comienza en 2007 entendiendo su trabajo como un servicio y por ende ya cobraba; a diferencia de lo que se hace ahora por toneladas, nosotros ya cobrábamos por

casa, entonces eso también te permite capitalizar esos ingresos, y capitalizar la cooperativa.

Con respecto a las ventas también, nosotros tratamos de saltar al intermediario porque era quien se quedaba con la plata, no solo te manejaba los precios sino también los kilos, entonces no te daba mucha libertad, eras rehén de una situación muy tensa porque cuando trabajás ya sabes cuántos kilos hacés y si llegás con tus 10 kilos y te pesan 5 kilos, ¡te querés matar! Eso también fue todo un trabajo que se hizo, para explicar, tratar de mejorar y saber cómo llegar al objetivo de venderle a la empresa y saltar al intermediario.

Nosotros en algunos casos lo hemos logrado, en otros

no tanto y en otros seguimos con intermediarios por una cuestión de códigos y de respeto porque fueron ellos quienes en su momento nos ayudaron a crecer, a arreglar un camión, nos adelantaron plata para cargar combustible. La cooperativa ha logrado saltar e ir directamente a la industria, eso también te permite generar un valor agregado no procesando el plástico pero sí logrando un mejor precio tanto por calidad y por la venta de este no intermediario.

Asistente: Buenos días. Mi nombre es Héctor Smith soy el presidente de la Cooperativa de Trabajo Los Pinos, nosotros estamos orientando nuestra cooperativa específicamente al tema de los orgánicos y estamos empezando una experiencia que

se va haciendo cada vez más compleja.

Tenemos nuestra base principal en la ciudad de Buenos Aires, trabajamos en relación con la Agencia de Protección Ambiental de la Ciudad pero a partir de haber ganado un concurso de innovación en gestión de residuos, hacemos lombricultura, tenemos un campo experimental en Florencio Varela.

Gestionamos residuos orgánicos provenientes de porcinos, conejos, gallinas y demás, eso genera un abono orgánico que lo estamos haciendo de forma experimental y ya daremos el paso para aprobar todos los trámites legales para poder salir a comercializarlo. Me parece que el universo de los residuos orgá-

nicos es un universo en expansión y complejo pero que tiene, metafóricamente, la bendición papal, porque con el cambio climático, la desnutrición y el hambre hay toda una conciencia en materia de tratamiento de residuos orgánicos por lo cual no empezamos de cero.

Hay un piso bastante alto como para hoy hacer llegar nuestro mensaje. Les quiero contar que mañana tenemos una reunión con una empresa muy importante que nos convocó en el marco de una reunión que tuvimos con ARS (Asociación Internacional de Residuos) en la Universidad ISALUD la cual está poniendo mucho énfasis –la otra vez estuvimos con gente de la OPDS en una reunión sobre compostaje allí–

en esta vinculación de la gestión de residuos y las cuestiones de salud de la población y en materia orgánica es claramente muy directa la cuestión.

Con todo el desarrollo que podemos hacer, hay mucho por avanzar. Entonces, quería preguntar: si vamos a hacer este convenio para reciclar la basura orgánica de una mega empresa que tiene varias plantas y ganas de *sponsorearnos* que es lo más complicado, ¿cómo es el tema de la ART de los compañeros? Nosotros hicimos muchos trámites en Ciudad y los vamos a hacer en Provincia también pero hay temas que son propios del cooperativismo de trabajo que hay que resolver, hemos tenido mil reuniones para ver si hacemos un sindicato; el qué está muy

claro, pero el cómo tiene muchas aristas y este tema de hacer un sindicato, una UTE, una alianza societaria con las empresas generadoras, me parece muy interesante para discutir.

Marcelo Loto (Cooperativa Reciclando Sueños): Con respecto a eso, como las cooperativas no tenemos patronos, no podemos tener ART. Hay algunas compañías que tienen lo que se llama: Accidentes Personales (AP), que sería similar a la ART y cubre accidentes según la contratación, hasta \$500.000, y de vida también.

Edgardo Jalil (Cooperativa Creando Conciencia): Con respecto a la ART, tenemos AP que es lo mismo pero es muy costoso y cada empresa tiene

su AP en particular. Capaz vas a una empresa y contrataste un AP de \$350.000 y después vas a otra empresa y te pide una AP de \$500.000, entonces tenés que llamar a la aseguradora y decirle que te lo suba y todo eso sale de nuestro bolsillo; entonces, previamente lo tenés que incluir en el presupuesto. Hay bancos como el Provincia o el Credicoop donde no necesariamente tenés que ser cliente para hacerlo y eso te da autonomía para trabajar en cualquier lado y te garantiza que tu compañero va a estar cubierto y eso no es menor.

Asistente: Tenemos una vieja discusión con Sebastián y con Marcelo. Cuando tuvimos ese encuentro en Lima, yo era el único del encuentro latinoamericano que decía que me parecía que

había que diferenciar bien el concepto de recuperación y de reciclado. Era el único que decía que la palabra reciclado preferiría reservarla para el proceso industrial en el cual los materiales se transforman en algo que va a tener una utilidad.

Me pareció muy interesante la intervención respecto del concepto de economía espiral. Entonces lo que pregunto es ¿no consideran que convendría establecer dos ámbitos diferenciados respecto de esta actividad? Uno, reservado a todas las fases de recuperación donde el concepto de servicio público quedaría nítidamente establecido y la fase de reciclado, que correspondería al momento en que las cooperativas, luego de haber efectuado su trabajo

como recolectores dentro de ese servicio público, lo venden y lo derivan a empresas que hacen reciclado industrial.

Si bien tenemos experiencias, respecto del procesamiento del polietileno expandido para convertirlo en polietileno y tenemos pendiente algo más respecto a las etiquetas de cerveza, me pregunto ¿no creen que convendría establecer nítidamente estos dos ámbitos? Para que quede claro en la sociedad que una cosa es el servicio público de recuperar residuos los grandes generadores –gran generador también es la comunidad de la ciudad de Buenos Aires, no solo las empresas– entonces si queda claro que hay que proceder primero con el servicio público

de retirar los materiales que la gente separó en sus casas, luego la fase de reciclado corresponde a la otra etapa que es un adicional que harían las cooperativas según el grado de desarrollo que tengan.

Edgardo Jalil (Cooperativa Creando Conciencia): Con el tema de la recuperación y el reciclado estoy totalmente de acuerdo, creo que lo que podemos hacer nosotros los recicladores es promover la separación en origen y recuperar el material y que del reciclado ya pasa a otro estadio que es la empresa o, en el caso de los chicos, al taller tratando de recuperar el polietileno.

Nosotros hoy estamos en la etapa primaria que es promover la separación en origen, recolectar

diferenciado, es decir, que no vaya a un camión de basura sino que vaya a un camión preparado para ello con compañeros capacitados y que eso después sea clasificado en planta. También creo que los Estados deben empezar a interactuar con nosotros y dejar de considerarnos incapaces de llevar adelante una política pública. A esta altura se tienen que dar cuenta de que toda la gente que pusieron en medio ambiente no servía para nada porque en general son abogados.

Yo no digo que podemos estar ocupando un rol porque sé que es difícil y que requiere estudio pero al menos a una mesa nos tenés que convocar porque si no, no tiene sentido. Supongamos que un intendente quiere hacer un montón de cosas y sienta en

una empresa a un abogado y ya está se solucionó el tema y la problemática de Tigre, por ejemplo, ¿y quién le va a llevar las botellas a Ecopec?: Creando.

Trabajamos para luchar cada vez más con el municipio para que se nos comprenda. Durante mucho tiempo jamás vinieron a intentar promover otra cosa que no sea la separación de origen y el reciclado, falta la otra pata, por eso trabajamos junto a su departamento de medio ambiente, y viendo de qué manera nuestra experiencia puede ser replicada. Ahora estamos en una etapa en la que todo es “No” porque lamentablemente piensan que todo tiene que salir de la cooperativa: el camión, el reciclado, que ponga los recursos. Nosotros lo que proponemos es

prestar este servicio público y lo que vamos a hacer es que no te cueste tanto llegar a los objetivos porque ya lo venimos haciendo.

Hoy estamos en esta lucha de entendernos con Obras Públicas y Medioambiente. Pero, hoy por hoy, está el compromiso del intendente Julio Zamora de empezar a interactuar con nosotros en pos de generar esta mesa de discusión entre las recicladoras, los grandes generadores y las cooperativas.

Todavía no llegamos a la ordenanza, de hecho cuando salió la de Quilmes, Eduardo Morillo me la envió y tengo ganas de mandársela para ver cómo la pueden implementar porque creo que es un paso gigante pero teniendo la consideración

de incorporar a los cartoneros. Y la parte de servicios públicos para financiar, porque si no hay plata no se puede hacer nada; pretender que las cooperativas hagan un trabajo de la nada es imposible.

Tenemos que entender que esto tiene que generar plata para todos. Tiene que haber una inversión desde todas las áreas: la empresa o el barrio privado, nosotros tenemos que estar preparados, el Estado tiene que dar respuestas y de ahí se tienen que generar los recursos para que este sistema funcione. Ya no es la misma discusión que teníamos hace muchos años. Concuero con Marcelo Loto, en lo que mencionó sobre la posible ley de envase: cuando la traigan no copien a Suiza porque no

somos ese país, somos argentinos. Nuestra idiosincrasia es única y hay que empezar a experimentar cosas argentinas, hay gente que sabe cómo en las Universidades, y nosotros. Algunos Estados ya están implementando estas soluciones, empecemos a trabajar sobre eso pero que sea algo hecho para nosotros.

Luis Coria (CIRUJA): La separación del nombre “recuperador” o “reciclador” no sé si me va a cambiar la vida o a ayudar a futuro en la relación con la empresa. La empresa lo va a leer siempre y cuando nosotros tengamos la voluntad política de ir a la empresa y expresarnos. Si nos llamamos “recuperadores”, “recicladores”, “cartoneros” o “cirujas” es lo mismo; entre nosotros nos miramos y ya nos conocemos,

sabemos quién es cada uno y qué hace, más allá de cómo le digamos.

Pablo Barone (Clorox): Para aclarar y sin ánimos de polemizar, mi adhesión al concepto de recuperación, no “versus” sino “y” procesamiento, para tampoco atarnos a reciclado. Hay mucho costo en esas dos partes y lamentablemente para hacer lo correcto con la trazabilidad y que toda la sociedad tenga lo que se busca, la mayor parte de gastos se va en el transporte y eso no tiene sentido.

Entonces si hay una oportunidad ahí yo les propongo agrandar la torta, ese es el objeto de mi adhesión, no pelear por porciones porque esa competitividad no construye, la

termina ganando aquel que tiene las condiciones creadas. Creen las condiciones ustedes para que haya una porción más en la torta y finalmente la competitividad va a ser mejor inclusive.

Asistente: Marcelo comentaba que hace 4 años está fijo el precio del cartón, hubo inflación pero quedó fijo el precio, por lo cual si nosotros hacemos un panorama más global de todo esto, cosa que a veces la cotidianidad no nos deja, creo que los actores gubernamentales deberían tener políticas contra-cíclicas, eso tendríamos que exigirlo, porque si no es sustentable económicamente todo el trabajo que desarrollan todos los compañeros, realmente no se puede hacer. Evidentemente, en algún momento fue negocio

reciclar cartón y en otro momento es menos negocio, aquí nadie echa a nadie sino que tendría que haber políticas contra-cíclicas para que del Estado aporte esta diferencia conceptual.

Y el otro punto básico, es que tiene que haber una manera de enmarcar todo este proceso dentro de lo que es un mecanismo de desarrollo limpio, porque de esa manera podemos acceder, con el mismo trabajo que se hace pero de una manera más metodológica, al mercado de bonos de carbón u otros productos que hoy existen en el mercado.

Marcelo Loto (Cooperativa Reciclando Sueños): Me quería

referir a los precios y a la venta.

Yo voy a ser bien claro, nosotros

vendimos siempre a las PYMES, que muchas veces están más en negro que todos. ¿Qué nos pasa hoy a nosotros? Hay relaciones con muchos vendedores, lo que estamos haciendo es ayudar a que se formalicen.

Los cartoneros ahora exigen- doles a los compradores que se formalicen, este es el proceso que se va dando; nosotros hoy les decimos a quienes les vendemos los materiales "Si no estás formalmente constituido, la cooperativa no te puede vender más". Venimos de una informalidad que cuesta mucho, venimos del trueque, muchas veces vendemos un material y te dan una mercadería para que vos la vendas.

Esto es lo que nos pasa

mayormente a las cooperativas, nos costó mucho; en nuestro caso, si no hubiera sido por el acuerdo con Clorox todavía estábamos dando vuelta con el tema de los papeles; a nosotros nos exigieron y nos prestaron la plata. Fuimos construyendo estas cosas a medida que teníamos un problema.

Cuando se habla de ley de envases, debemos tener cuidado de que no se copien cosas de otros lugares donde no hay cartoneros; acá tiene que estar incluida la figura del cartonero. Yo pienso en todos mis compañeros cartoneros, no solo en los que nos pudimos organizar, no solo en los que pudimos dar un salto y llamarnos “empresa social” o “promotores ambientales”, pienso también en el que está

en la calle, que hace el mismo trabajo que nosotros, que hay que ayudarlo a que se formalice. Pero hasta que se formalice, si recolecta 10 kilos de cartón, le tienen que pagar por eso.

Es importante que en las leyes se tenga en cuenta toda la cadena. Coincido en lo que plantearon sobre recuperación y reciclado pero nosotros necesitamos que nos paguen por el trabajo que hacemos, sea de un lado o del otro, lo que no puede estar en discusión es que si son reciclados, te paga, y si son recuperados, no. Todo el trabajo que se hace tiene que estar pago. Para mí era muy importante que vengan empresas a desmitificar un poco esta idea de que no se tiene papeles o que vean que se puede ayudar a hacer los papeles porque les

vamos a poder demostrar que las 300 toneladas no van a ir al relleno sanitario si el precio baja, vamos a hacer lo imposible y lo posible para que eso quede dentro del circuito productivo. Creo que este es el mayor valor que tenemos porque así lo aprendimos en la universidad de la calle.

Hugo Raulet (Ando Reciclaje):

Con el tema de políticas contracíclicas es un planteo muy interesante, hoy en día en Europa está pasando eso con el tema de la baja del precio del petróleo.

En este contexto el reciclaje bajó su nivel de competitividad, hay que tener un par de iniciativas como aumentar el precio de la disposición en el relleno sanitario para que el reciclaje sea más

competitivo y no subirlo tanto porque si no en vez de terminar allí va a terminar en el Riachuelo. Son parámetros difíciles de controlar.

Hoy mencionaron que Ecopec tiene un gran problema, ellos reciclan la botella de polietileno y no les llegan las cantidades mínimas para justificarlo, están desesperados. Una política contra-

cíclica sería que se piense una ley que obligue por cada envase de polietileno a tener un contenido mínimo de 10, 15% reciclado. Para terminar, en Argentina como en cualquier lugar del mundo, en el tema del reciclaje es muy difícil

blanquear todo, ahí también un trabajo público que se debe hacer.

Asistente: Quería traer a la mesa la importancia de promover una ley de gestión de residuos

y responsabilidad extendida al productor, me parece que es algo que se está discutiendo hace muchos años y es la llave para poder financiar al trabajo de este servicio público. Hay a nivel nacional algunos proyectos; a nivel Provincia, la diputada Nazabal sigue con su proyecto de responsabilidad extendida al productor pero me parece que tiene que estar en discusión para ver de qué manera las organizaciones podemos empujar para que eso se convierta en ley. Es un instrumento muy concreto que debe financiar lo que es el servicio público a cargo de las cooperativas.

Pablo Barone (Clorox):
 Respecto a la última propuesta, Responsabilidad Extendida del

Productor (REP) podría atarse directamente con la parte de recuperación porque el servicio de recuperación tiene directa relación con la puesta en mercado de los productos cuyos envases tienen que tener una disposición responsable, con ello apoyo a la propuesta.

Creo que se tienen que diferenciar, son dos servicios bien distintos, no todas las empresas somos de consumo masivo y todas son grandes generadores, es más: las que no son de consumo masivo son generadoras de residuos mucho más enriquecedores porque no son tan atomizados, son fáciles de transportar y tienen un proceso rápido. Me parece que la propuesta de separar, recuperación de procesamiento

para no restringirnos a reciclaje,
es muy importante y REP podría
ir directo a contraprestación de
recuperación.



³Maestría en Ambiente y Desarrollo
Sustentable, Secretaría de
Posgrado: [http://www.unq.edu.ar/
carreras/2-maestr%C3%ADa-en-
ambiente-y-desarrollo-sustentable.
php](http://www.unq.edu.ar/carreras/2-maestr%C3%ADa-en-ambiente-y-desarrollo-sustentable.php)

Especialización en Ambiente
y Desarrollo Sustentable,
Secretaría de Posgrado: [http://
www.unq.edu.ar/carreras/64-
especializaci%C3%B3n-en-
ambiente-y-desarrollo-sustentable.
php](http://www.unq.edu.ar/carreras/64-especializaci%C3%B3n-en-ambiente-y-desarrollo-sustentable.php)